アドバイザー更新のための 指定セミナー・研修会のご案内

各企業・団体が主催する研修会及びセミナーに参加し、レポートを提出すると、アドバイザー更新のためのポイントが加算されます。後頁の「研修会・講習会出席確認書」に必要事項を記入し、センター迄送付して下さい。毎月月末までの到着分について、翌月 10 日頃に、ホームページの認定者専用ページのポイント数を加算更新します。

なお、対象者が限定されている研修会もありますので、ご注意願います。また、確認書につきましては、研修会およびセミナー参加後 1 か月以内に提出願います。

※出席確認書は、デザイン仕様が変わりましたが、以前の出席確認書を使用して頂いても結構です。

【ヘルスケアアドバイザー】

●研修会 1日:20ポイント

主催社名 研修会名・セミナー名					
目的・内容	開催地区・開催時期	対象受講者 講座問合せ及び申込先	参加費ポイント		
エスエス製薬株式会社 「店頭学術セミナー」LIVEセミナー					
■テーマ 店頭接客に役立つ疾患、薬理等の 知識や状況など情報の提供を中心と したセミナー 毎回テーマは、変わります	講師による生放送のセミナー。 ■LIVEセミナー配信日日程は、決定次第、HPにてご案内します	取扱い 販売店勤務者	無料		
		■店頭学術セミナーサイト https://ssp−seminar.jp/	20ポイント		

●研修会 1日:10ポイント

主催社名 研修会名・セミナー名					
目的・内容	開催地区 · 開催時期	対象受講者	参加費		
日初、日本	州催地区 州催时期	講座問合せ及び申込先	ポイント		
エスエス製薬株式会社 「店頭学術セミナー」VOD(録画)セミナー					
■VODセミナーテーマ	VODセミナーは、受講期間内であれば、お好きな時間に、何回でも受講できるセミナーです。 ※取得ポイントは、LIVEセミナーとは異なりますのでご注意下さい。 ■VODセミナー配信開始日日程は、決定次第、HPにてご案内します	取扱い 販売店勤務者	無料		
店頭接客に役立つ疾患、薬理等の 知識や状況など情報の提供を中心と したセミナー 毎回テーマは、変わります		■店頭学術セミナーサイト https://ssp−seminar.jp/	10ポイント		

【ビューティケアアドバイザー】

●美容講座 1日:20ポイント

研修会名・セミナー名 主催社名				
目的・内容	開催地区·開催時期	対象受講者 講座問合せ及び申込先	参加費ポイント	
株式会社資生堂 「カウンセリング志向店文	対象各種セミナー」			
カウンセリングを志向する販売店向けの 各種美容講座 (「スキンケア編」、「メークアップ編」、	各種講座により、異なる	・取扱い販売店勤務者 ・各種講座により、異なる	無料	
「マスターコース」)		取引メーカー担当者	講座により異 なる※2	
株式会社カネボウ化粧品 「ドラッグストア向	け各種セミナー」			
ドラッグストアを対象に実施する メイク技術、応対、学術的専門分野などの	各種講座により、異なる	・取扱い販売店勤務者	無料	
各種美容講座 		取引メーカー担当者	講座により異 なる※2	
花王カスタマーマーケティング株式会社 「花	王ソフィーナスキルアッ	プセミナー」		
「花王ソフィーナベーシックセミナー」で 得られた知識を、より店頭で実践する ために必要な知識・技術を修得	開催時期不定、 4日間 全国各営業所所在地	・取扱い販売店勤務者 ・花王ソフィーナペーシックセミナー受講 修了者で受講後半年以上経過	無料	
		取引メーカー担当者	80ポイント	
コーセー化粧品販売株式会社 「販売店セミ	ナー各種販売研究コース	ス」		
「販売店セミナー基礎コース」修了者向けの 各種美容講座 (「スキンケア編」、「メークアップ編」、 「接客応対編」)	開催時期随時、 2日間 全国各支社	・取扱い販売店勤務者 ・販売店セミナー基礎コース修了者	無料	
		取引メーカー担当者	40ポイント	

※2. 日数×20ポイント

●新製品説明会 1日:10ポイント(開催場所によりポイントは異なります)

主催社名 研修会名・セミナー名				
日		対象受講者	参加費	
目的·内容	開催地区・開催時期	講座問合せ及び申込先	ポイント	
株式会社資生堂 店頭活動セミナー				
月次の新製品や施策の紹介 季節と肌とお客様ニーズを基に、紹介の仕方などの	毎月1回、 4~5時間 全国	取扱い 販売店勤務者	無料	
研究		取引メーカー担当者	10ポイント	
株式会社カネボウ化粧品 S・Pセミナー				
新製品・プロモーションの紹介や勉強	2ヶ月に1回 3~5時間 全国各支社	取扱い 販売店勤務者	無料	
		取引メーカー担当者	10ポイント	
花王カスタマーマーケティング株式会社 花3		- ーズン活動セミナー	•	
新製品ならびにシーズン重点商品の 商品知識と推奨方法の習得	2ヶ月に1回 各1日 全国各営業所所在地	取扱い 販売店勤務者	無料	
		取引メーカー担当者	10ポイント	
コーセー化粧品販売株式会社 プロモーショ	ンセミナー		•	
期間内の施策及び主力商品の紹介	1月/3月/5月/7月/ 9月/11月、各1日 全国各支店	取扱い 販売店勤務者	無料	
		取引メーカー担当者	10ポイント	

コピーしてご使用ください。

JACDS 日本チェーンドラッグストア協会 H&BC 人材育成センター 行

〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜 2-5-10 楓第 2ビル 4階

TEL: 045-478-5451 FAX045-478-5461 ⊠hbc-ctr@selme.jp

書式が変更になりました。郵送・FAX・メール添付のいずれかで提出をしてください。以前の書式でも結構です。

	研修会	・講習会	出席確認	書	
主 催社•団体名					
研修会·講習会名			ネットセミ	ミナーパスワード()
開催年月日	年	月	日 / 総	日数(総時間数)	
地 区・会 場					
氏 名	110/	DO/	\pp/)KD(,
認定番号		BC()BB()KP(,
· ·	なるのは、認定期間に開催		<u>t.</u>		
•	確認書のご提出をお願いし				
	(いる方は、該当の番号を)				
	!入欄ともに 100 文字以上 [:] !不足により、所定のポイン		.		
	CHACICA 9 CINACOM IN	1 13 · 2 13 · G. V · - 193 [L]	<u> </u>		
内容記入欄					
感想記入欄					
\$ nu -b 134					
主催者様へ	お手数ですが、上記の内	容を確認し押印も	いくはサインをしてて	で さい。	
	担当者所属部署:				
ے	担当者氏名:			<u> </u>	
	問合計連終集。				